

Exclusif SIDALUX : boîtes aux lettres et décorations de jardin.

Depuis des années Sidalux est leader sur le marché de boîtes aux lettres et de béton d'ornementation. En tant que leader Sidalux assure sa position en développant régulièrement l'assortiment. Les boîtes aux lettres sont non seulement esthétiques mais aussi pratiques. Elles sont disponibles en 30 modèles et de coloris différentes. A côté de cela il y a la décoration pour le jardin : jardinières en silex, dalles en pierres naturelles, pieds pour parasols Inox, cèdre et pierre de taille blanche.

Gérant Yves De Coensel est depuis peu revenu de Chine. Il importe directement les boîtes aux lettres d'un pays en pleine expansion. Déjà pour la troisième fois il revient du plus grand pays du monde et s'étonne de l'expansion énorme de l'économie Chinoise.

L'idée : Comment avez-vous eu l'idée de produire et vendre des boîtes aux lettres en béton ?

YDC : Mon père était déjà engagé dans le monde des matériaux de construction et cela m'intéressait beaucoup. A ce jour il fabrique toujours des dalles, briques, balustrades et clôtures en béton. Il y a 12 ans j'ai eu l'idée de fabriquer des boîtes aux lettres en béton. Je mettais sur pied ma Société Sidalux à côté de la firme de mon père.

L'idée : Pourquoi importez vous les boîtes aux lettres en pierre de taille bleue de Chine ?

YDC : Il y a quelques années j'ai pu admirer des objets en pierre de taille bleue provenant de Chine qui étaient de bonne qualité et bon marché. Jouent un rôle important, les bas salaires en Chine, rôle qui n'est pas anéanti par les frais d'expédition quoi qu'ils augmentent d'année en année. Mais quand le prix en Chine est un tiers plus bas qu'en Belgique la plupart des acheteurs n'y font pas attention. Je réalise mon chiffre d'affaire par la vente de boîtes aux lettres et pour garder un bénéfice j'étais obligé de me tourner vers la Chine pour la production de mes boîtes aux lettres.

L'Idée : Comment avez-vous trouvé la personne exacte pour la réalisation de vos boîtes aux lettres ?

YDC : D'abord j'ai essayé d'importer ces boîtes aux lettres par l'intermédiaire d'un distributeur mais en vain. Plus tard je suis allé à une foire mondiale en Espagne, où on traitait la pierre naturelle. J'y ai fait la connaissance d'un gérant chinois qui m'a assuré de réaliser ma proposition de production. Je ne m'y fiait pas du tout car on ne sait pas du tout ce que les chinois pensent en réalité. J'ai créé quelques modèles et les ai envoyés par e-mail. J'ai reçu un message disant que d'après les modèles envoyés ils avaient fabriqué une boîte aux lettres. En 2005 je suis allé sur place en Chine et le travail était de bonne qualité et j'ai commandé tout un container de boîtes aux lettres. Au début j'ai eu quelques déceptions et chaque année je pars pour la Chine afin de vérifier la production et je suis très satisfait du travail que les chinois réalisent pour moi.

L'Idée : Merci pour cet entretien et encore beaucoup de succès !